

中小・小規模事業者・サービス事業者必見の講座内容です！！

～with コロナ after コロナの時代に～



# 「勝ち残るお店・消滅するお店」その違いは！

コロナショックの収束が見えない今、中小・小規模企業は危機的状況に置かれ存亡の危機に瀕しています。このような厳しい環境を生き抜いていくためには、時流をとらえた新しい商品やサービスを生み出していく必要があります。そこで本セミナーでは、ウィズ・アフターコロナの時代で、中小・小規模事業者が儲かるお店に生まれ変わるために『営業スタイルの見直し、顧客満足を超える接客方法、効果を上げる広告宣伝・販売促進』など、中小・小規模事業者が即実践できる手法を、事例を交えながらご伝授いただきます。是非！この機会に皆様のご参加をお待ちしております。

日時

令和3年9月21日(火)  
14:00～16:00

会場

諏訪商工会議所 大会議室  
(諏訪市小和田南 14-7)

定員

40名(※先着順)

受講  
無料

## 【主な講座内容】

- ◎儲かるお店に変わる方法
- ◎低コストでお客さんの累計利益を最大化する方法
- ◎商品やサービスの魅力を効果的に発信する！  
「広告宣伝・販売促進術！」
- ◎ウィズ・アフターコロナを生き抜くための取組事例紹介
- ◎その他・質疑応答

講師

有限会社繁盛研究所 代表取締役  
中小企業診断士

ハワード・ジョイマン 氏

## 《プロフィール》

静岡県清水市出身。自営業の家に生まれ、小さい頃より商売を学ぶ。大学入学と同時に、お笑い芸人としての活動を経験。有限会社繁盛店研究所を設立。お笑い芸人として、活動していた経験から、小売店や飲食店、美容室、整体院の客数増加や店内販売活動に、お笑い芸人の思考法や、行動スタイル、漫才の手法などを取り入れることで、クライアントの業績が着実に向上していく。人気テレビ番組ガイアの夜明けにも取り上げられるなど注目を浴びている。



【申込方法】 下記申込用紙に必要事項をご記入の上、●参加者はマスク着用、アルコール消毒にご協力お願いします。

9月13日までにFAXにてお申込みください。●当日に発熱や咳が出る方はご参加をお控え下さい。

【申込先・お問合せ】 諏訪商工会議所 諏訪中小企業相談所

TEL: 0266-52-2155

FAX: 0266-57-1010

手指の消毒に  
ご協力ください



9月21日(火)開催 『勝ち残るお店・消滅するお店』その違いは！ セミナー受講申込書

諏訪商工会議所 行 (FAX 0266-57-1010)

※このままA4サイズで送信して下さい。

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名		メール	@